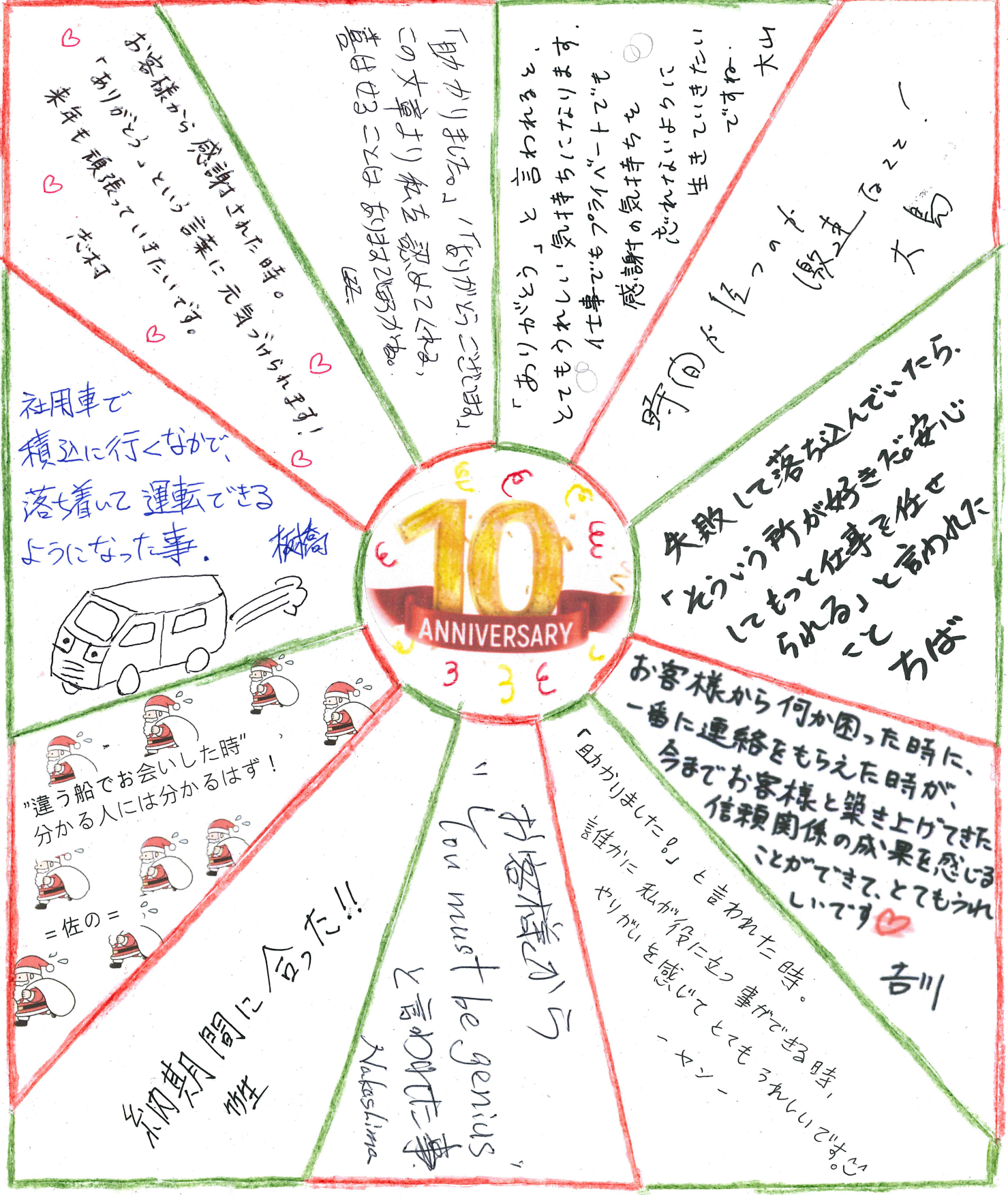


第121号
令和4年12月

親愛の会 月刊 10日頃 発行

この121号をもちまして、えぬわい瓦版は10周年を迎えました。88「こまご」系売ることができたのも、ひとえに皆様のおかげです。
これからも、楽しく読んでいただけると幸いです。よろしくお願いたします。
10周年を記念して、瓦版をリニューアルしてみました。如何でしょうか？
さて、今月のテーマは「仕事でうれしかったこと」です。



ありがとうございます。
来年も頑張りたいです。

助かりました。 / ありがとうございます。
この文章より私を認めると、
喜ばせることは たいがいの場合。
えぬわい

ありがとうございます。
仕事でもプライベートでも
感謝の気持ちも
忘れたいです。

失敗して落ち込んでいたら、
そういう所が好きで安心に
任せてもらえる、と言われた。
ちば

社用車で
積込に行くのが、
落ち着いて運転できるようになった事。
板橋



違う船でお会った時
分かる人には分かるはず！
佐の

初期間に会った!!
学生

お客様から
You must be genius
と言われた事。
Nakashima

お客様から何か困った時に、
一番に連絡をもらった時が、
今までお客様と築き上げてきた
信頼関係の成果を感じる
ことができます。とてもうれ
しいです。

「助かりました。」と言われた時、
責任かに私が役に立つ事ができる時、
ワン

えぬわい瓦版10周年スペシャルクイズ「ノリヨシくんの間違い探し！」

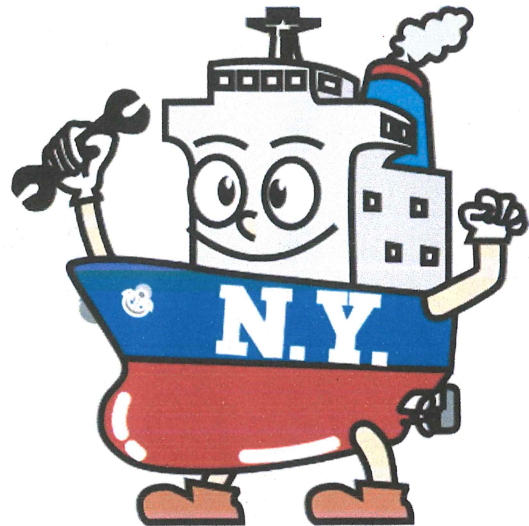
下のエヌワイのキャラクター「ノリヨシくん」には、右と左で違うところが5つあります。

さて、どこが違うでしょうか!! 皆さん、是非チャレンジしてみてくださいませ〜

5つの正解された方には景品をプレゼントいたします! ご連絡をお待ちしております(^o^)/

※電話やメール、もちろん対面でもご回答いただけます。

※回答期間は、1月末まで締め切らせていただきます。



おかげで「えぬわい瓦版」も10年という節目を迎えることができます。当社にも10年選手以上の社員は数少ないので、そもそも何で瓦版が始まったのか、その経緯を知る人も殆どいません。ですので今回は「えぬわい瓦版」を始めた経緯と目的を改めてお話ししたいと思います。

営業の基本は相手を知り、そして自分を知ってもらうことです。その中で互いの共通点を見つけ出し、話を掘り下げて、更なる共通点を探し出していくことで、徐々に親近感を覚えて仲良くなっていきます。しかしこれは会話を重ねていくことでしか達成できないので、事務作業が中心となっている人にとっては難しいことです。それでも、皆様と少しでも仲良くなるためにはどうすればいいか考えた結果が、この手書きの社内報「えぬわい瓦版」です。まずは皆様に自分たちの事をもっと知ってもらおうということ、殆ど仕事とは関係のないお題に対して自分の体験や思い、考えをお伝えしてあります。そして「字は体を表す」ということで、手書になりました。……字が汚い私ですが、心はきれいです。たぶん……

これから「えぬわい瓦版」を通じて皆様にもっと私たちのことを知ってもらいたいと思ってありますので、どうぞこれからも仲良くして下さい。宜しくお願いいたします。吉川